



Airtac

Machines d'étiquetage

CDA choisit les composants Airtac

Important fabricant de machines d'étiquetage, notamment pour les bouteilles, CDA utilise les automatismes pneumatiques de la société chinoise Airtac sur l'ensemble de ses nouvelles gammes. A sa grande satisfaction. A qualité égale, le gain économique atteint jusqu'à 50%.

« Par rapport aux fournisseurs d'automatismes pneumatiques européens ou américains, le gain économique est d'environ 50% avec Airtac, mais il n'y a pas de différence sur la qualité », affirme Dominique Chabot, Directeur de CDA. « Nous explorons le marché chinois depuis quelques années. Airtac n'est pas le premier fournisseur avec lequel nous travaillons. En revanche, cette entreprise ne correspond pas du tout à l'image que l'on peut se faire d'un fabricant d'un pays « bas coût ». J'ai visité leurs installations en Chine. Elles sont très impressionnantes et aux meilleurs standards de qualité et de professionnalisme. La récente implantation de la société en France a fini de nous convaincre »

LE CHOIX DE LA PNEUMATIQUE

Fabricant de machines à étiqueter (étiquettes adhésives) depuis 1990, CDA emploie une vingtaine de personnes. La société est notamment un spécialiste de l'habillage des bouteilles de vin. Sa gamme d'étiqueteuses couvre une large variété d'applications, en semi-automatique et en automatique linéaire. Sur les modèles automatiques, la mise en mémoire des programmations de formats d'étiquetages permet des changements rapides des séries de produits à étiqueter, et ce, sans accessoires complémentaires. Les machines CDA sont polyvalentes : pose d'étiquettes diverses, supplémentaires, médallions à toute hauteur ou position. La commande se réalise sur un écran tactile. La vision, le marquage thermique ou jet d'encre, les divers procédés d'emballage, le convoyage... sont proposées en option. CDA fonde sa politique de création machine sur le « juste nécessaire » : des technologies simples, efficaces et fiables permettent la mise en œuvre d'opérations complexes au meilleur coût, le tout avec un contrôle facile et sûr. La technologie pneumatique y a ainsi trouvé une grande place. Elle évite la complexité, la rigidité et le coût élevé des



Airtac



Airtac

Airtac



« Un temps de réponse parfaitement adéquat contribue à la répétitivité parfaite du système »

Pour nous, c'est un réel gain de temps et de sérénité », se félicite Dominique Chabot.

« CDA s'appuie sur notre stock français et n'a donc aucun soucis de livraison », renchérit Philippe Gaillard.

De fait, ce contrat implique notamment la fourniture de 4000 vérins et 4000 distributeurs. Airtac équipe toute la chaîne pneumatique de l'ensemble des machines CDA : vérins, distributeurs, unités de traitement de l'air, raccords... soit pas moins de 70 références différentes !

Créé à Taiwan en 1989, Airtac réunit 2500 personnes et a déjà vendu 50 millions de produits à travers le monde. L'entreprise a pour ambition de devenir un acteur au niveau mondial, comme en témoigne son dernier investissement de 100 millions de dollars pour une usine de 330 000 m² près de Shanghai dimensionnée pour accueillir 5000 personnes !

mouvements par renvois mécaniques tout en permettant une grande finesse de réglage et un entretien facile.

Cette stratégie qui mise sur la compétitivité et la fiabilité semble porter ses fruits. CDA est en croissance de 10% par an. « Notre offre nous permet de créer la différence et d'asseoir notre développement. A ce titre, je pense qu'il est plus raisonnable d'acheter les composants pneumatiques en pays « bas coûts ». explique Dominique Chabot.

La démarche export ne date que de 3 ans, mais CDA y effectue désormais 30% de son chiffre d'affaires avec un réseau de 30 représentations.

APPLICATION EXIGEANTE

La pose d'étiquettes est une application exigeante. Les machines CDA atteignent des cadences allant jusqu'à 3500 bouteilles/heure avec des poses multiples et parfois complexes : collerettes, capsules, le tout sur des surfaces rondes ou carrées et généralement pas totalement uniformes. Les automatismes pneumatiques Airtac doivent donc faire preuve d'une grande

fiabilité. « Ils remplissent leurs objectifs », précise Dominique Chabot.

Autre difficulté, la répétitivité qui constitue le point le plus critique du point de vue technique. « Les électrovannes Airtac ont un temps de réponse parfaitement adéquat qui contribue à la répétitivité parfaite du système », explique Philippe Gaillard, directeur commercial de Airtac.

« Airtac France apporte le service nécessaire, tant en terme de prescription que d'interface avec les bureaux d'études et le constructeur qui sont en Chine.



Airtac